



— ADVISOR —



CONSULTING TEAM



CENTRO STUDI &
FORMAZIONE



TEMPORARY
MANAGEMENT



— Dal 1999 —



| www.hcsystem.it |



BOLOGNA • MILANO • FORLÌ • ANCONA



The Evolution of the Business Consulting

“ L’impresa vincente è quella guidata dall’imprenditore consapevole delle necessità di guardare costantemente al mondo che lo circonda, capace di interpretarne gli input, anticipare i pericoli, cogliere le opportunità ed essere sempre informato.

“Il segreto negli affari è conoscere qualcosa che altri non sanno...”
Aristotele Onassis).

Un’evoluzione costante che non sia solo circoscritta all’area produttiva.

Hc System accompagna gli imprenditori al conseguimento di tale obiettivo ispirandosi ad un principio:

“ “Miglioramento Continuo” ”

ed una equazione.....

“Sviluppo = Informazione + Formazione + Controllo”



CHI SIAMO

Hc System è una innovativa organizzazione, operativa in tutto il centro nord Italia, che raggruppa e coalizza società di consulenza, studi professionali e tecnici free lance i quali, operando sotto un unico coordinamento ma senza rinunciare alla propria individualità, offrono al cliente P.M.I. la possibilità di ottenere una completa gamma di servizi con la certezza che i medesimi saranno erogati, alla migliore tariffa di mercato, **sempre da figure dotate delle competenze più qualificate e idonee al singolo caso.**

Si supera, quindi, il concetto della società di consulenza a disposizione del cliente, ma con i fisiologici limiti dovuti alla specificità delle competenze... e si passa al concetto di "settore" della consulenza a disposizione del cliente.



PER LE P.M.I.

TRASFORMIAMO LA TUA AZIENDA IN UN'ORGANIZZAZIONE PIÙ EFFICIENTE, REDDITIZIA E COMPETITIVA



Ogni impresa ha un **potenziale da valorizzare**.

Il nostro obiettivo è aiutare imprenditori e manager a prendere decisioni basate sui dati, migliorare i processi aziendali e incrementare la redditività attraverso un approccio concreto, misurabile e orientato ai risultati.



Lavoriamo al fianco delle PMI per individuare criticità, cogliere opportunità di crescita e sviluppare strategie capaci di **generare valore** nel tempo.



PER CONSUMATORI E MICROIMPRESE

Per la gestione delle
"CRISI DA SOVRAINDEBITAMENTO"
Istituito attraverso il quale, in base alla
Legge 3/2012, si risolvono in modo
definitivo posizioni debitorie
divenute insostenibili.



PER PROFESSIONISTI, IMPRENDITORI E MANAGER

che intendono arricchire il proprio **bagaglio culturale e formativo** per risultare più competitivi in un mondo del lavoro sempre più difficile e selettivo; ad essi diamo l'opportunità di partecipare ai nostri **corsi**, strutturati su più livelli e che spaziano da un perfezionamento di base fino all'**alta formazione manageriale**.



APPROCCIO CONCRETO
E PERSONALIZZATO



ANALISI APPROFONDATA
E SOLUZIONI SU MISURA



RISULTATI MISURABILI
E SOSTENIBILI



AL TUO FIANCO,
OGNI GIORNO.



II Centro Studi



Un qualificato pool di esperti che esamina costantemente i **trend economico finanziari** delle P.M.I., ne analizza i dati statistici e le problematiche, elabora proposte e soluzioni.



Organizza e gestisce **corsi di formazione** avanzata e seminari su argomenti di primaria importanza e attualità.



Progetta e realizza **programmi in excel**, specificatamente dedicati alle P.M.I., attraverso i quali evolvere l'impostazione gestionale dell'azienda e disporre di strumenti di controllo dei "parametri vitali" della struttura sulla base dei sistemi, opportunamente adeguati e semplificati, in uso alle grandi aziende.



I Demo sono scaricabili da:
www.hcsystem.it pagina: «Tools Excel»

Aree di intervento



Management &
Organizzazione



Controllo di
Gestione



Transizione 5.0
– Credito
d'Imposta



Consulenza
bancaria /
Contenziosi



Formazione &
Sistemi Qualità



Finanza
Ordinaria &
Agevolata





In dettaglio

AREA GESTIONE, FINANZA E AMMINISTRAZIONE



Controllo di gestione



Strategia



Modelli di business



"Start up" d'impresa



Due diligence



Business Plan



Pianificazione finanziaria



Crediti innovazione e ricerca



Transizione Industry 5.0



Ristrutturazioni aziendali



Cambi generazionali



Adeguati assetti



Organizzazione amministrativa

AREA SISTEMI DI QUALITÀ E ORGANIZZAZIONE



Sistemi di qualità/ambiente e sicurezza



Organizzazione tecnico/produttiva



Gestione risorse umane



Modelli di Organizzazione (D.Lgs 231)



AREA CONSULENZA BANCARIA



Accesso
al credito



Gestione
rapporti bancari



Rinegoziazione
crediti



Definizione
Rating

AREA CONTENZIOSO BANCARIO



Identificazione
anomalie



Perizie
econometriche



Ricalcoli



Relazioni
Tecnico/Giuridiche



Analisi strumenti
complessi



Valutazione
segnalazioni

AREA CONTENZIOSO FISCALE



Legittimità
cartelle



Gestione
contenzioso



Simulazione verifica
ispettiva GdF

AREA LEGGE 3/2012



Crisi da sovraindebitamento



TEMPORARY MANAGEMENT



... una molteplicità di argomenti, che a volte potrebbero apparire estremamente tecnici e lontani dalla quotidianità, in realtà sono tutti “elementi” fondamentali per il mantenimento e lo sviluppo delle aziende che però, in quanto entità uniche ed inimitabili, ne necessitano in quantità, modo e metodi differenti le une dalle altre.

Proprio questa “unicità” , che esclude soluzioni preconfezionate, detta le linee guida del nostro modus operandi:





VALUTAZIONE PRELIMINARE

Accurato esame dello status aziendale, che può portare alle seguenti eventualità



PRESENZA DI PRESUPPOSTI PER UNA COLLABORAZIONE

- Presentazione del progetto solutivo delle problematiche emerse e condivise dal cliente
- definizione modalità, costi, benefici e tempi di sviluppo



MANCANZA DI PRESUPPOSTI PER UNA COLLABORAZIONE

- Rilascio dettagliata documentazione su quanto emerso
- ove possibile consigli e suggerimenti dei nostri tecnici
- nessun ulteriore vincolo



CONSULENZA

Interventi periodici dei nostri tecnici, secondo gli accordi stipulati e sempre preceduti da accettazione da parte del cliente, del lavoro svolto con conseguente autorizzazione alla fase successiva.



ASSISTENZA NEL TEMPO

Servizio garantito sia durante la fase operativa, tra un intervento e l'altro, sia successivamente alla conclusione del lavoro, secondo le modalità concordate.



Tutto il lavoro di "HC SYSTEM" non è subordinato alla stipula di contratti, bensì ad **accordi di collaborazione aperti**, all'interno dei quali vige la regola primaria della **soddisfazione del cliente** che esamina, valuta e giudica costantemente l'operato dei nostri tecnici e, solo in presenza di tale requisito, autorizza le fasi successive e il relativo impegno economico.



Ma, ancora prima di pensare a possibili collaborazioni, **"HC System"** vi invita a riflettere sull'importanza che una fase breve e non impegnativa come la nostra **"VALUTAZIONE PRELIMINARE"** potrebbe avere per la vostra azienda;

A tal fine, vi proponiamo alcune tra le domande che tanti imprenditori si pongono quotidianamente:





01

Quanto e per quanto tempo devo vendere per iniziare a guadagnare?



02

Quanto ho coperto i costi fissi? ... e quelli variabili?



03

Perché l'utile risulta solo dal bilancio, mentre in mano mi trovo poco o niente?



04

Posso applicare sconti senza intaccare la mia marginalità? ... ma su quali prodotti/servizi?



05

Ci sono dispersioni? ... e dove?



06

Il mio investimento iniziale viene adeguatamente remunerato?



07

Come si sono modificate nel tempo le risorse finanziarie a disposizione?



08

In che modo l'impresa sarà in grado di finanziare gli investimenti necessari a mantenere la competitività dell'attività?



09

La dimensione monetaria (entrate e uscite) dell'impresa, rispecchia la dimensione finanziaria (crediti e debiti) dell'impresa stessa? ... e viceversa (in altri termini: vendo, guadagno ... Ma allora perché ho tanti debiti?



01

Qual è il mio "status" rispetto all'accesso al credito?



02

Quali sono e come sono cambiate le regole e le leggi in merito a commissioni e costi bancari?



03

Sono sicuro che tali regole e leggi vengano pienamente rispettate dalla mia banca e/o lo sono state in passato?



04

Come mi vede e giudica la banca?



05

Godo di un buon trattamento o posso ottenere di più?



06

Cosa è il Rating e come si determina?



07

Perché mi hanno rifiutato un finanziamento?



08

La mia attuale struttura giuridica è opportuna o sarebbe meglio modificarla?



09

Riesco a sfruttare tutte le opportunità che il mio mercato di riferimento offre?



10

Quali opportunità ci sono sul mercato estero, come raggiungerlo?



11

Quanto mi rende un singolo prodotto, servizio, prestazione?



— ADVISOR —

...se siete riusciti a dare risposte precise ed esaustive ad almeno il 70% dei suddetti quesiti, qualche anno fa vi avremmo fatto i complimenti, oggi invece quel 30% mancante può fare la differenza tra insuccesso e successo; quindi, cogliete l'opportunità di un incontro con un nostro tecnico, saremo lieti di valutare insieme un percorso in grado di generare valore.



Richiedi una “Valutazione preliminare”
inviando una mail a:



info@hcsystem.it